

令和4年度支援事例

FILE_02

富士ワールド企画サービス株式会社 様
鎌ヶ谷市 | 広告業



わが社の強みを把握・将来目標の明確化

支援内容 経営改善／専門家派遣(ワンポイントアドバイス)／ローカルベンチマーク

POINT

01 支援実施までの流れ

千葉県信用保証協会の通年フォロー先で、当社に定期訪問時の業況ヒヤリングにおいて、代表者が1人で多くの業務を抱えていることで、マネジメント業務に注力できない状況にあるとの話を受けた。

当社では、既存事業を活かして、新たな事業を始めようと考え、自社で事業再構築補助金を申請し、採択となるが、新たな事業開始については、何から手を付ければよいか迷いがあったため、代表者に当協会の専門家派遣支援を紹介した。

後日、代表者から専門家(中小企業診断士)による経営面全般の助言が欲しいと要望があったことを受けて、当協会のワンポイントアドバイスを実施することになった。

POINT

02 当協会の支援

●ローカルベンチマークの作成

当社の事務所を訪問し、当社の業態や業況の把握、外部環境の変化等をヒヤリングし、ローカルベンチマークを作成した。収支改善が課題であることを受けて、当協会から専門家派遣支援を提案した。

●専門家派遣

(ワンポイントアドバイス)

令和4年度に専門家派遣支援を実施し、課題解決に向けて、全5回のワンポイントアドバイスを実施した。



POINT

03 支援の成果

- 専門家(中小企業診断士)のヒヤリングをもとに、SWOT分析表(強み・弱み・機会・脅威のフレームワーク化)や当社の将来目標、簡易的な改善策の実行スケジュール表を作成することができた。
- ワンポイントアドバイスを実施し、来年度(令和5年度)、経営改善計画の策定を行うきっかけに繋がった。

Customer's voice

お客様の声



細野由樹(なつき) 様
【代表者】

- 自分の頭の中にある漠然とした将来目標が、千葉県信用保証協会や専門家(中小企業診断士)との対話の中で、書面で、見える化された。具体的に書面へ明記することで、現状と将来目標のギャップが把握できるようになり、課題が浮き彫りとなって、将来目標の達成に向けて、これから実行するべきことが明確になった。
- 今まで、外部機関等を利用して、専門家(中

小企業診断士等)から助言を受ける機会はなかったが、今回、専門家(中小企業診断士)から助言を受けて、専門家に対するイメージが変わった。効果的な支援を無料で受けられたため、今後も利用してみたい。

- 来年度(令和5年度)は、今回の支援で明確になった将来目標を達成するために、専門家(中小企業診断士)による経営改善計画策定支援を依頼したい。