

令和5年度支援事例

FILE_03

合同会社Mandarn 様

習志野市 | 食品製造業



[写真]左側から 田村将史 氏【中小企業診断士】/
 吉川綾子 様【代表者】/当協会 伴走サポートチーム 金親知世

販路開拓に向けた専門家派遣支援

支援内容 専門家派遣(ワンポイントアドバイス) / 実効性あるアドバイスによる事業拡大

POINT

01 支援実施までの流れ

レトルト食品製造業
 (主力商品: ネット販売のビーフシチュー)

当協会職員が訪問するなか、「経営方針」や「安定した販売先の確保」について、悩みや課題を抱えていることをヒアリング。

業界に精通した専門家からのアドバイスを受けることを提案!

POINT

02 当協会の支援

● 専門家派遣(ワンポイントアドバイス)

事業内容・悩みのヒアリング。

商品開発の方向性をアドバイス。

取引先拡大についてアドバイス。



POINT

03 支援の成果

- 「商品を買ってくれる、まさにその人」を意識して商品開発に取り組むよう心掛けたことで、開発すべき商品の方向性が見えてきた。
- 商談会に参加したことで、新規契約に向けた前向きな話をする事ができた。
- 「商談前における事前準備のポイントや、取引先に刺さる提案方法のコツ」を掴むことができ、今後の商談で活用できるノウハウを得ることができた。

Customer's voice

お客様の声

吉川 綾子 様
 【代表社員】



田村 将史 氏
 【中小企業診断士】

● 当初は事業に対して不安を抱えていたが、専門家との面談を繰り返したことで具体的なアクションプランの検討はもちろん、本業に対するモチベーション向上にも繋がった。

● 担当した中小企業診断士は業界に精通した先生であったことから、想像以上に具体的な提案を頂くことができた。保証協会に相談してよかった。

● 保証協会へはこれからも定期的に業況の報告を行い、良い方向へ進んでいく様子を見せていきたい。