

令和6年度支援事例

FILE 2024 03

有限会社落合自動車 様

鴨川市 | 自動車整備・販売業



[写真右]当協会 経営サポートチーム 藤川 彪雅

経営を知り、未来を築く

支援内容 専門家派遣(事業承継ワンポイントアドバイス支援) / 知的資産の承継

POINT

01 支援実施までの流れ

メイン金融機関より当協会の事業承継デスクに相談があり、協会職員が当社事務所に訪問

急ぎ先代から事業を引き継ぐ事となったが、これまで当社の業務に関与しておらず、事業内容の把握に課題を抱えていた

面談内容を基に顧客のニーズに合った専門家を選定し、専門家派遣を実施

POINT

02 当協会の支援

● 専門家派遣(年度/支援メニュー/訪問回数)

令和6年度 / ワンポイントアドバイス / 全5回
1・2回目の面談で事業内容の見える化を行い、課題を抽出。残り3回の面談では目標設定やアクションプランを策定
会社の目指すべき方向性が明確になった

● 後継者育成塾を紹介

専門家派遣で対応しきれない部分は事業承継・引き継ぎ支援センター主催の後継者育成塾を紹介。後継者としてやるべき事が明確になり、円滑な事業承継が実施された

POINT

03 お客様の声



代表取締役
武者 祐奈 様

- 中小企業診断士の先生、保証協会の担当者、金融機関の担当者の方に各視点から意見を頂き、それらのヒントが自身の着眼点を変え、会社にとって進むべき方向が明確になりました。
- これまで自社の課題に対する改善策を考えた時、他社と比較して「足りないものを探す事」に注力していたが、弊社には信頼のおける社員をはじめとした「多くのものがある事」に気付く事ができました。

POINT

04 専門家より

売上が減少している中での事業承継であり、まずは自社の知的資産を知る事からスタートしました。武者様は自社の財務状況の把握や経営資源の把握など、一つひとつ丁寧に確認していました。

従業員と密にコミュニケーションを取ることで、自社の強みの源泉に気づくことができ、関係業者と協力体制の構築や、新規取引の獲得など収益改善に大きく前進しました。



中小企業診断士
小泉 孝之 氏