

令和7年度支援事例

FILE 2025 01

有限会社ちいきのわ 様

松戸市 | 介護事業



[写真右]当協会 経営サポートチーム 川口 祐太郎

後継者と描く未来への経営計画

支援内容 専門家派遣(経営改善計画策定支援) / 収益性管理アドバイス、予想・実績管理表アドバイス

POINT

01 支援実施までの流れ

メイン金融機関より経営支援相談をいただき、
当協会職員が訪問面談を実施

円滑な事業承継を目指す中で、
代表者と後継者の間での経営ビジョンの共有
収益基盤の強化が必要な状況を確認

専門家派遣を提案し、
R6年度・R7年度に支援を実施

POINT

02 当協会の支援

● 専門家派遣(年度/支援メニュー/訪問回数)

① 令和6年度 / 事業承継ワンポイントアドバイス / 全1回
事業承継に向けて現状を分析
代表者と後継者の経営ビジョンを共有

② 令和7年度 / 経営改善計画策定支援 / 全5回
課題解決・事業承継に向けて
課題と優先順位を整理

今後の経営ビジョン・当社の強みを活かした
具体的なアクションプランを立案

数値目標を組み込んだ
実現可能性の高い計画を策定

POINT

03 お客様の声



代表取締役
明星 静香 様

- 今後の事業の方向性について悩んでいた中で、今回の支援は会社を見つめ直す良い機会になった。
- この支援を通じて、今後の進むべき方向性を後継者と共有することができた。

今後も悩んだときは相談したい



後継者
矢板 沙央里 様

- 漠然とした不安があったが、親身な支援により前向きに向き合えるようになった。
- 対話を通じて会社の歴史や想いを共有でき、自社の価値を再認識することができた。
- 今後の具体的なアクションプランの作成により、やるべきことが明確になった。

POINT

04 専門家より

事業承継を控える中、お二人の事業に対する熱意が非常に印象的でした。

当初はお二人の経営コンセプトが定まっていないなどの課題もありましたが、後継者様の持つ決断力と実行力という強みを活かし、いかに「持続的な成長」と「組織再構築」へ結びつけるかを主眼に置いて支援を行いました。

緻密なヒアリングに基づき、実現可能性の高い計画数値やアクションプランを提言したことで、最終日には後継者様が自信に満ちた表情で今後の具体的なイメージを描かれていたことが感慨深いです。

社長様も後継者様をしっかりと支えていくお気持ちであることから、この先の事業基盤の再構築に向けて、確かな一歩を踏み出されたことを強く実感いたしました。



中小企業診断士
伊藤 大氏