

令和7年度支援事例

FILE 2025 02

株式会社小野創建工業 様

船橋市 | 左官工事業



[写真左]当協会 経営サポートチーム 今井 啓太

目標の可視化で成長へ

支援内容 専門家派遣(経営改善計画策定支援) / 収益性管理アドバイス

POINT

01 支援実施までの流れ

通年フォロー先として、
当協会職員が訪問面談を実施

売上重視から利益重視への転換による
収益力強化の必要性を共有

専門家派遣を提案し、
R6年度・R7年度に実施

POINT

02 当協会の支援

● 専門家派遣(年度/支援メニュー/訪問回数)

① 令和6年度 / ワンポイントアドバイス / 全5回
物価高騰を踏まえた価格転嫁の必要性等、
収益力強化に向けたアドバイスを実施

② 令和7年度 / 経営改善計画策定支援 / 全5回
財務状況の精査を行い、
今後数年間を見据えた
経営改善計画を策定



POINT

03 お客様の声



代表取締役
小野 正明 様

- 自社を第三者の視点で見ることがあまりなかったので、非常にいいきっかけとなった。高橋先生や保証協会の担当者の方々にそれぞれの立場で多角的な助言をいただけたことが何よりの収穫となった。
- 経営者は一人で判断を下す場面が多いが、課題を共有することで今後の具体的なビジョンを描くことができた。さらに成長できるのではないかとワクワク感を持って取り組めるようになった。

POINT

04 専門家より

● 物価高騰の影響から価格転嫁と収益力の向上が喫緊の課題となっていました。そこで詳しく財務分析を実施したうえで、今後数年間を見据えた経営改善計画を策定しました。

● 計画を通じて目標が見える化し、社内の意識統一を図った上で戦略的な価格転嫁を進めています。この結果、売上・利益ともに着実な回復へと繋がり、持続的成長に向けた強固な基盤が整いました。



中小企業診断士
高橋 朋智 氏