



中小企業のベストパートナー

千葉県信用保証協会

令和7年度支援事例

FILE 2025 05

株式会社マツヤ 様

千葉市 | 事務用品・金物卸売業



[写真左]鈴木 尚 様 [写真右]当協会 経営サポートチーム 松尾 優大

事業の想いを未来へ託す

支援内容 専門家派遣(事業承継計画策定支援) / 知的財産の承継

POINT

01 支援実施までの流れ

職員が訪問面談を実施し、
当協会が主催する事業承継セミナーを紹介

承継セミナーへの参加をきっかけに、
円滑な事業承継に向けて
現状分析や実施スケジュール作成の必要性を共有

専門家派遣を提案し、
R6年度・R7年度に事業承継支援を実施

POINT

02 当協会の支援

- 専門家派遣(年度/支援メニュー/訪問回数)
 - ① 令和6年度 / 事業承継ワンポイントアドバイス / 全3回
事業承継に向けて現状を分析、課題を抽出
 - ② 令和7年度 / 事業承継計画策定支援 / 全7回
社長、後継者候補が専門家と面談する中で、
双方の想いを確認
事業承継に向けてやるべきことを明確にし、
事業承継計画を作成
- 当協会主催の事業承継セミナーに参加
承継の第一歩としてセミナーに参加し、
事業承継の基本と実例を確認

POINT

03 お客様の声



代表取締役
鈴木 卓 様

- 事業承継は、当事者同士の意思が固まれば進められるものと考えていましたが、実際には事業用資産の承継や、相続に関わる親族への配慮など、多くの課題があることを丁寧に指摘していただき、認識の甘さを痛感した。
- 一つずつ課題を解決するには時間を要することも理解でき、早期着手することの重要性を実感した。
- 後継者と将来像を共有することができ、前向きな気持ちで事業に取り組めるようになった。

POINT

04 専門家より

社長様と後継者様との対話を通じて、会社の強みや課題、将来の方向性を整理し、具体的な承継計画に落とし込みました。また、弁護士としての知見も活かし、事業承継に伴う法的課題やリスクも整理することで、実務面での不安軽減に努めました。

今回作成した承継計画書を基盤に、前向きでアイデア豊富な後継者様がさらなる成長を遂げられることを期待しております。



中小企業診断士/弁護士
國吉 宏明 氏